

Caracterização da disciplina

Código da disciplina:	MCZC011-15	Nome da disciplina:	Tomada de Decisões e Neuroeconomia						
Créditos (T-P-I):	(4 - 0 - 4)	Carga horária:	48 horas	Aula prática:		Câmpus:	SBC		
Código da turma:		Turma:		Turno:		Quadrimestre:	1	Ano:	2019
Docente(s) responsável(is):		Peter Claessens; Katerina Lukasova							

Alocação da turma

	Segunda	Terça	Quarta	Quinta	Sexta	Sábado
8:00 - 9:00					X	
9:00 - 10:00					X	
10:00 - 11:00			X			
11:00 - 12:00			X			
12:00 - 13:00						
13:00 - 14:00						
14:00 - 15:00						
15:00 - 16:00						
16:00 - 17:00						
17:00 - 18:00						
18:00 - 19:00						
19:00 - 20:00					X	
20:00 - 21:00					X	
21:00 - 22:00			X			
22:00 - 23:00			X			

Planejamento da disciplina
Objetivos gerais

Teoria normativa da decisão; Julgamento e heurísticas; Modelos formais da decisão: Teoria da Utilidade, Teoria do Prospecto e outros; Modelos da preferência; Fatores cognitivos, motivacionais, emocionais e sociais na tomada de decisão;

Objetivos específicos
Ementa

Teoria normativa da decisão; Julgamento e heurísticas; Modelos formais da decisão: Teoria da Utilidade, Teoria do Prospecto e outros; Modelos da preferência; Fatores cognitivos, motivacionais, emocionais e sociais na tomada de decisão; Correlatos e mecanismos neurais do julgamento e da decisão; O uso da neurociência no estudo do comportamento econômico e financeiro.

Conteúdo programático

Aula	Conteúdo	Estratégias didáticas	Avaliação

Descrição dos instrumentos e critérios de avaliação qualitativa

Prova 1 e 2 – vale 40% do conceito final
 Quizz – perguntas objetivas de revisão referente ao material dado na aula - vale 10% do conceito final
 Análise do caso e apresentação em sala de aula integrando teoria e aplicação prática - vale 10% do conceito final

Referências bibliográficas básicas

BARRACHO, C. Lições de Psicologia Económica. Lisboa: Instituto Piaget, 2008.
 CARVALHO, J. E. Neuroeconomia: Ensaio sobre a sociobiologia do comportamento. Lisboa: Edições Sílabo, 2009.
 DE MELLO FERREIRA, V. R. Psicologia Económica: Estudo do Comportamento Económico e da Tomada de Decisão. São Paulo: Campus Elsevier, 2008.

Referências bibliográficas complementares

GILOVICH, T.; GRIFFIN, D.; KAHNEMAN, D., editores. Heuristics and Biases: The Psychology of Intuitive Judgment. Cambridge: Cambridge University Press, 2002.
 GLIMCHER, P. W. Decisions, Uncertainty, and the Brain: The Science of Neuroeconomics. Cambridge, MA: The MIT Press, 2004.
 GOMES, L. F. A. M. Teoria da Decisão. São Paulo: Thomson Learning Edições Ltda, 20063.

KAHNEMAN, D.; TVERSKY, A. , editores. Choices, Values and Frames. Cambridge: Cambridge University Press, 2000.
POLITSER, P. Neuroeconomics: A Guide to the New Science of Making Choices. Oxford: Oxford University Press, 2008.
WILKINSON, N. An Introduction to Behavioral Economics: A Guide for Students. New York: Palgrave Macmillan, 2007.